

# Checkliste: der richtige Partner für Ihr Projekt „Säulenschutz/Prallschutz/Fallschutz“



- Arbeiten Sie mit jemandem, der viel Erfahrung auf diesem Gebiet hat.
- Prüfen Sie anhand der Homepage, ob der Anbieter Referenzen zitiert (Bilder, Texte mit Beispiel-Projekten).
- Schauen Sie genau hin, ob auch Ihre Zielgruppe (Kleinkinder im Kindergarten, erwachsene Sportler, Arbeitsschutz für Arbeiter in der Fabrik,...) dabei ist.

**So, nun können Sie den ersten Anruf tätigen und weitere Informationen des potentiellen Partners einholen.**

- Zeigen die Referenzen vielfältige Einsatzgebiete der Säulenschutzpolster/Fallschutzmatten (Sport, Industrie, öffentliche Einrichtungen, Privat)?
- Sind unterschiedliche Formen, Größen und Farben zu erkennen?
- Können Sie sich vorstellen anhand der Projekte auf der Homepage mit diesem Partner zu arbeiten?
- Haben Sie eine kompetente Beratung am Telefon erhalten?
- Sind Sie ausreichend über die Unterschiede zwischen den Schaumstoffen (Verbundschaum, Sandwich-Schaumstoff, Härte, Gewicht, Stabilität) informiert worden?
- Sind Ihnen realistische Lieferzeiten von ca. 2 - 4 Wochen genannt worden?  
Anmerkung: Nur in extrem wichtigen Fällen und bei sehr einfacher Geometrie kann die Lieferung schneller erfolgen - Vorsicht vor falschen Versprechungen.
- Ist die Angebots - Erstellung kostenlos?
- Ist das Angebot verbindlich?  
Achten Sie darauf, dass es sich nicht um eine Kostenschätzung, sondern um ein konkretes Angebot handelt. Viele Anbieter behalten sich vor, später eine Nachkalkulation durchzuführen
- In der Phase vor der Fertigung: Wird Ihnen eine kostenlose Zeichnung zu Ihrem Projekt vom Anbieter Ihres Säulenschutzes erstellt?
- Bekommen Sie vor der Herstellung nochmals die Zeichnung zur Prüfung und endgültigen Freigabe an die Produktion?
- Ist die Montage einfach und selber durchzuführen (z. B. mit Klettverschluss)?  
Manche Anbieter verlangen viel Geld für unnötige Montagearbeiten und Unterkonstruktionen!

**Natürlich prüfen Sie erst ganz allgemein anhand der Beispiele und Produkte auf der Homepage des Herstellers, ob das Projekt in Ihrem finanziellen Rahmen liegt. Übersteigt das vorgelegte Angebot knappt Ihren Vorstellungen, lassen viele Anbieter mit sich reden. Also scheuen Sie sich nicht, nochmals nach zu verhandeln.**

**Wir wünschen viel Erfolg bei Ihrem Säulenschutz- Projekt.**